

NEU IM GESCHÄFT

«Die Anleger werden erfolgreicher und zufriedener.»



Thorsten Hens
Professor Uni
Zürich, Mitgründer
der BhFS GmbH
Info@bhfs.ch

Können Sie in zwei Sätzen erklären, was die Behavioural Finance Solutions GmbH (BhFS), Zürich, den Kunden verkauft oder ermöglicht?

Unsere Kunden sind Banken. BhFS hilft ihnen, Anlageentscheidungen auf der Grundlage psychologischer Erkenntnisse zu strukturieren, zu treffen und auch durchzuhalten. Die Anleger werden erfolgreicher und zufriedener, so dass sie auch länger bei ihrer Bank bleiben.

Warum haben Sie sich selbständig gemacht?

Weil es in der Praxis einen sehr grossen Bedarf gab, unsere wissenschaftlichen Kenntnisse zu verstehen und sie umzusetzen.

Was waren für Sie die grössten Schwierigkeiten?

Bislang lief der Prozess sehr glatt. Zunächst hatte ich Aufträge als persönliche Beratungsmandate durchgeführt. Die Firmengründung erlaubt mir jetzt, diese zu bündeln und die Erträge daraus in zukünftige Entwicklungen zu investieren.

Was sind Ihre Ziele?

Die Spitzenstellung des Finanzplatzes Schweiz im Private Banking zu festigen und weiter auszubauen. RA